

«Το Factoring ως Χρηματοοικονομικό Εργαλείο των Επιχειρήσεων»

18 Δεκεμβρίου 2013

Επιτροπή Εκπαίδευσης

- ✓ Ορισμός του Factoring & Νομικά Πλαίσια
- ✓ Υπηρεσίες, Προϊόντα, Οφέλη για την Επιχείρηση
 - ✓ Διεθνές Factoring, Διεθνείς Οργανισμοί
 - ✓ Ανταγωνιστικά Προϊόντα του Factoring
 - ✓ Παραδείγματα
- ✓ Η Ελληνική & Παγκόσμια Αγορά Factoring
 - ✓ Η Ελληνική Ένωση Factoring
 - ✓ Q & A

Ως Factoring νοείται

«η εμπορική και χρηματοοικονομική σχέση μεταξύ ενός **πωλητή** (προϊόντων ή υπηρεσιών), ο οποίος πωλεί **με πίστωση** σε **αγοραστές** ημεδαπούς ή/και αλλοδαπούς, με ένα Πράκτορα (**Factor**) ο οποίος **αγοράζει** τους λογαριασμούς απαιτήσεων, όπως αυτοί τεκμαίρονται από τα **τιμολόγια πωλήσεων και τα συνοδευτικά τους έγγραφα** και ο οποίος δύναται, **έναντι των απαιτήσεων αυτών**, να παρέχει στον πωλητή, κάλυψη πιστωτικού κινδύνου, υπηρεσίες είσπραξης, λογιστικής διαχείρισης και χρηματοδότησης».

Με βάση το International Institute for the Unification of Private Law (UNIDROIT) και συγκεκριμένα την UNIDROIT συνθήκη για το International Factoring (Οτάββα, Μάϊος 1988), το factoring ορίζεται ως «...ένα συνεχές συμβόλαιο μεταξύ ενός προμηθευτή και ενός Factor σύμφωνα με το οποίο :

α) Ο προμηθευτής δύναται να εκχωρεί στον Factor **γεγεννημένες απαιτήσεις** που προκύπτουν από την πώληση αγαθών ή παροχή υπηρεσιών μεταξύ αυτού και των αγοραστών του εκτός εκείνων που αφορούν σε μη εμπορική συναλλαγή.

β) Ο Factor θα πρέπει να παρέχει **τουλάχιστον 2** από τις παρακάτω υπηρεσίες

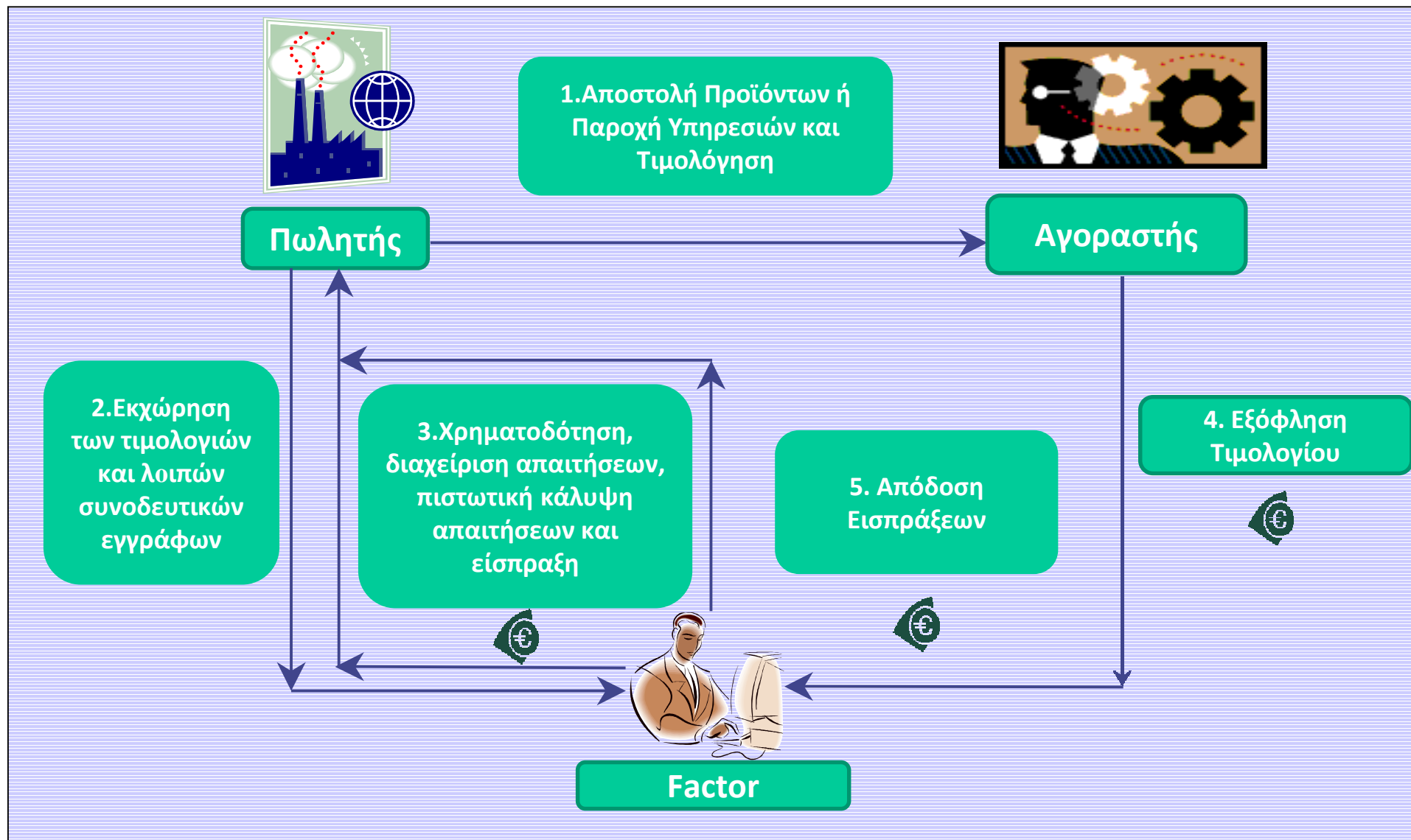
✓ Χρηματοδότηση (ως **προκαταβολή** έναντι της αγοράς των εμπορικών απαιτήσεων)

✓ Λογιστική διαχείριση των λογαριασμών αγοραστών

✓ Είσπραξη εμπορικών απαιτήσεων

✓ Κάλυψη πιστωτικού κινδύνου

γ) Ο προμηθευτής αναγγέλλει την εκχώρηση των απαιτήσεων του στους αγοραστές»



Νόμος 1905/1990

- ✓ Η σύμβαση factoring (Πρακτορεία Επιχειρηματικών Απαιτήσεων) καταρτίζεται μεταξύ τραπεζών ή ειδικών εταιρειών (factors) και επιχειρήσεων ή επιτηδευματιών ως προμηθευτών/πωλητών.
- ✓ Τράπεζες και ειδικές εταιρείες ως Factors: Εργασίες factoring επιτρέπονται να εκτελούνται στην Ελλάδα κατ' επάγγελμα από τράπεζες που έχουν εγκατάσταση και λειτουργούν νόμιμα στη χώρα, καθώς και από ανώνυμες εταιρείες πρακτορείας επιχειρηματικών απαιτήσεων, που πρέπει να έχουν αποκλειστικά ως σκοπό την άσκηση της δραστηριότητας αυτής και να πληρούν τις προϋποθέσεις που καθορίζονται στο άρθρο 4 του ν. 1905/1990, καθώς και στα άρθρα 14 παρ.1 εδ. Α' και 15 παρ. 2 σε συνδυασμό με το άρθρο 24 παρ. 1 περ.β' του νόμου 2076/1992. Οι διατάξεις αυτές, οι οποίες είναι αναγκαστικού δικαίου, στοχεύουν στη διασφάλιση ενός ελάχιστου αξιοπιστίας εκ μέρους του Factor προκειμένου να ασκούνται από αυτόν οι χρηματοδοτικές και ασφαλιστικές φύσεως δραστηριότητες κατά τέτοιο τρόπο, ώστε να έχει τη δυνατότητα αντιμετώπισης επιχειρηματικών κινδύνων χωρίς να διακυβεύονται τα συμφέροντα του αντισυμβαλλόμενου προμηθευτή.
- ✓ Επιχείρηση ή επιτηδευματίας ως προμηθευτής: Ο αντισυμβαλλόμενος του factor πρέπει να είναι κατά κύριο επάγγελμα προμηθευτής αγαθών ή υπηρεσιών (άρθρο 1 παρ. 1). Η ειδικότερη επιχειρηματική δραστηριότητα που αναπτύσσει αυτός είναι αδιάφορη. Επομένως, προμηθευτής κατά την έννοια του ν. 1905/1990 μπορεί να είναι ακόμη και ελεύθερος επαγγελματίας.
- ✓ Κατάρτιση: Κατά τη ρητή πρόβλεψη του νόμου η σύμβαση καταρτίζεται εγγράφως. Ελλείψει ειδικότερου προσδιορισμού, πρέπει να γίνει δεκτό ότι αρκεί το ιδιωτικό έγγραφο. Το έγγραφο αποτελεί συστατικό τύπο και η έλλειψη του συνεπάγεται ακυρότητα της σύμβασης. Στην πράξη πάντως οι εταιρείες καταρτίζουν κείμενα συμβάσεων με προδιατυπωμένους όρους, οι οποίοι δεν γίνονται συνήθως αντικείμενο διαπραγμάτευσης. Πρόκειται για συμβάσεις προσχωρήσεως ή συμβάσεις με γενικούς όρους συναλλαγών (ΓΟΣ) διατυπωμένους από τον factor.

✓ **UNIDROIT Convention on International Factoring (Ottawa, 28 May 1988)**

Στις 28/5/1988 εγκρίθηκε το τελικό κείμενο για το Διεθνές Factoring σε διπλωματικό συνέδριο στην Οττάβα του Καναδά. Τρία χρόνια αργότερα το 1991 η Γαλλία έγινε η πρώτη χώρα του επικύρωσε την συνθήκη. Ακολούθησαν η Ιταλία τον Αύγουστο του 1993, η Νιγηρία τον Οκτώβριο του 1994, η Ουγγαρία τον Μάιο του 1996, η Λετονία (1997) και η Γερμανία (1998). Με αγορές όπως η Γαλλία, Ιταλία και Γερμανία οι οποίες ενστερνίστηκαν την ανωτέρω συνθήκη, ένα μεγάλο μέρος του παγκόσμιου διακρατικού κύκλου εργασιών factoring διέπεται από τους κανόνες αυτούς.

✓ **United Nations Convention on the Assignment of Receivables in International Trade 2004**

Η συνθήκη των Ηνωμένων Εθνών έχει εφαρμογή και αναλύει σε βάθος τον ορισμό της εκχώρηση των διεθνών απαιτήσεων (International Receivables) που προέρχονται από προϊόντα και υπηρεσίες προμηθευτών προς οίκους του εξωτερικού καθώς και του νομικού πλαισίου που διέπονται οι συναλλαγές (όροι, συνθήκες, υποχρεώσεις και δικαιώματα των συμβαλλομένων κ.α.).

✓ **General rules of International Factoring (GRIF)**

Οι διεθνείς αυτοί κανόνες έχουν καταρτιστεί από την μεγαλύτερη Παγκόσμια Οργάνωση, την **Factors Chain International (FCI)** η οποία αριθμεί σήμερα 277 μέλη από 76 χώρες και διαχειρίζεται το 90% του παγκόσμιου διακρατικού (cross-border) κύκλου εργασιών factoring. Αποτελούν το νομικό πλαίσιο διεξαγωγής του International factoring και ορίζουν ξεκάθαρα τις υποχρεώσεις και τα δικαιώματα των συμβαλλομένων (Export Factor, Import Factor, Πωλητή και Αγοραστή).

✓ Λογιστική διαχείριση των λογαριασμών αγοραστών

Ο Factor αναλαμβάνει τη **λογιστική παρακολούθηση των εκχωρημένων απαιτήσεων** και αποτυπώνει για λογαριασμό του προμηθευτή την πραγματική εικόνα των συναλλαγών μέσω factoring. Επίσης, λόγω διαφορετικής λογιστικής αντιμετώπισης του προϊόντος, συμβουλεύει τους προμηθευτές για τον τρόπο τήρησης των βιβλίων τους αναφορικά με τις εκχωρημένες απαιτήσεις και την απεικόνιση τους στον ισολογισμό.

✓ Κάλυψη πιστωτικού κινδύνου

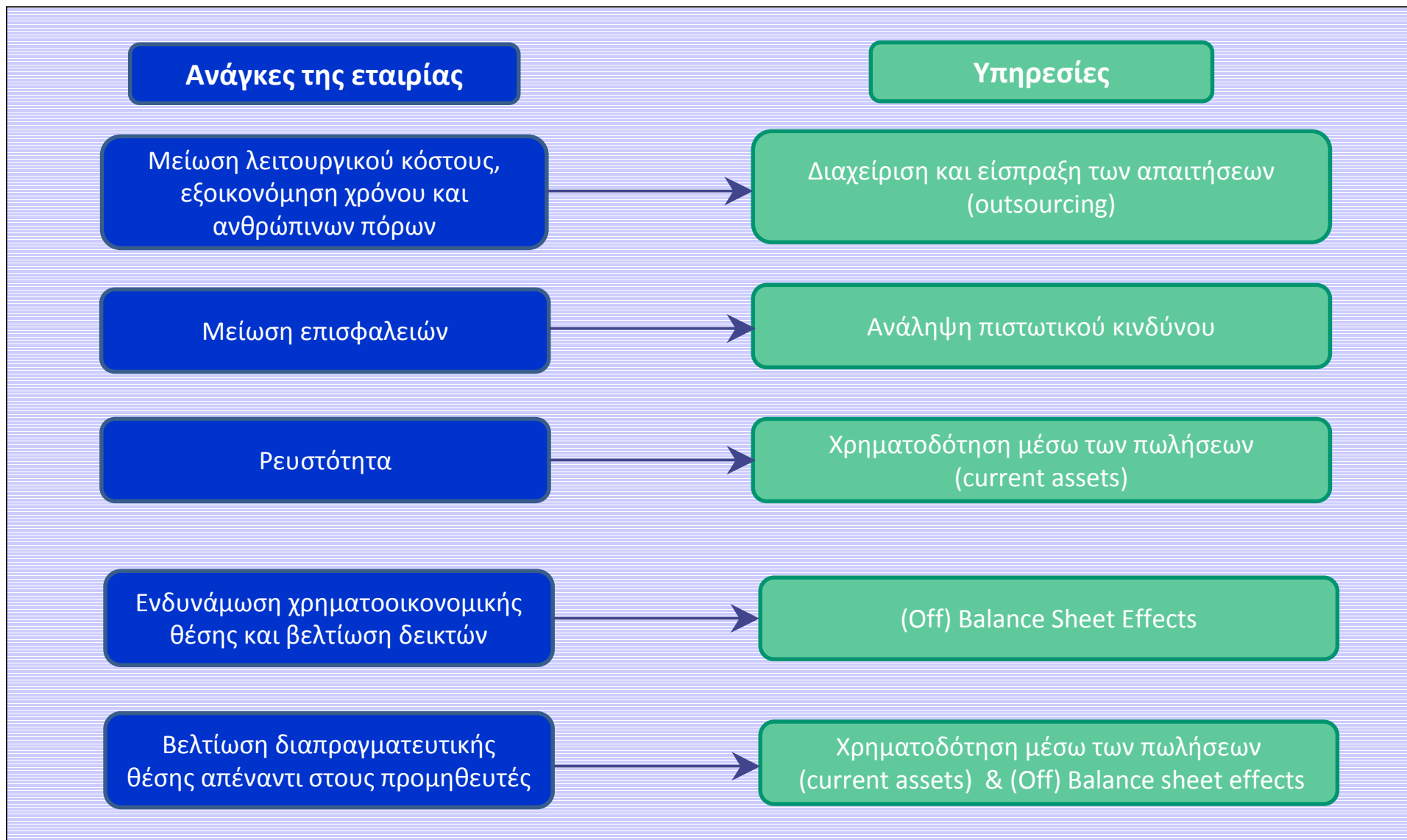
Μια από τις βασικότερες υπηρεσίες που προσφέρει το factoring είναι η **ανάληψη του πιστωτικού κινδύνου** από τον Factor καθώς και η συνεχής αξιολόγηση της πιστοληπτικής ικανότητας και έλεγχος της φερεγγυότητας του υφιστάμενου και μελλοντικού πελατολογίου του εκάστοτε προμηθευτή. Ο Factor αναλαμβάνει την ευθύνη για την οικονομική αδυναμία του αγοραστή να πληρώσει τις υποχρεώσεις απέναντι στον προμηθευτή του. Εάν ο αγοραστής πτωχεύσει ή αποδεδειγμένα έχει αδυναμία αποπληρωμής λόγω της πιστοληπτικής του ικανότητας, ο Factor θα αποζημιώσει τον προμηθευτή.

✓ Χρηματοδότηση (ως προκαταβολή έναντι της αγοράς των εμπορικών απαιτήσεων)

Ο προμηθευτής έχει το δικαίωμα - **όχι την υποχρέωση** - να ζητήσει προκαταβολές έναντι των εκχωρημένων απαιτήσεων του από τον Factor. Θα πρέπει να γίνει κατανοητό ότι ο Factor είναι ο νέος δικαιούχος των απαιτήσεων αυτών και είναι εκείνος πλέον που οφείλει στον προμηθευτή το αντίτιμο της συναλλαγής, εφόσον βέβαια οι απαιτήσεις αυτές δεν παρουσιάζουν εμπορικές διαφωνίες ή άλλα προβλήματα.

✓ Είσπραξη εμπορικών απαιτήσεων

Ο Factor αναλαμβάνει να εισπράξει τις εκχωρημένες απαιτήσεις του εκάστοτε προμηθευτή με βάση την πιστωτική περίοδο που έχει συμφωνηθεί με τους αγοραστές του.



Ανάλογα με τις εμπορικές και χρηματοοικονομικές ανάγκες, οι μορφές προϊόντος όπως έχουν κατηγοριοποιηθεί διεθνώς (main line) αναφέρονται στο:

✓ **Factoring χωρίς αναγωγή**

όπου ο Factor προσφέρει όλες τις βασικές υπηρεσίες, δηλαδή λογιστική διαχείριση και παρακολούθηση, είσπραξη των απαιτήσεων, πιστωτικό έλεγχο, κάλυψη πιστωτικού κινδύνου και χορήγηση προκαταβολών.

✓ **Factoring με δικαίωμα αναγωγής**

όπου ο Factor παρέχει τις παραπάνω υπηρεσίες αλλά διατηρεί το δικαίωμα στην οικονομική αδυναμία του αγοραστεί να στραφεί και αποπληρωθεί από τον προμηθευτή.

✓ **Εξαγωγικό Factoring (Export Factoring)**

όπου ο Factor αγοράζει εμπορικές απαιτήσεις από εξαγωγικές πωλήσεις και παρέχει όλες τις παραπάνω υπηρεσίες. Το προϊόν αυτό παρέχεται συνήθως **χωρίς δικαίωμα αναγωγής** εφόσον υπάρχει κάλυψη πιστωτικού κινδύνου (είτε από ανταποκριτή factor στην χώρα της εισαγωγής είτε από ασφαλιστική εταιρία).

✓ **Εισαγωγικό Factoring (Import Factoring)**

όπου ο Factor αναλαμβάνει και καλύπτει τον κίνδυνο μη αποπληρωμής από εισαγωγέα – αγοραστή των εμπορικών απαιτήσεων ξένου προμηθευτή.

✓ **Διαχειριστικό – Εισπρακτικό Factoring (Collection Only)**

όπου ο Factor διαχειρίζεται μόνο και εισπράττει εμπορικές απαιτήσεις σύμφωνα με τις οδηγίες του Προμηθευτή καθώς και σε άλλες μορφές και συνδυασμούς, ανάλογα με τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά και ανάγκες των εταιριών (bulk factoring, confidential factoring, maturity factoring, κλπ).

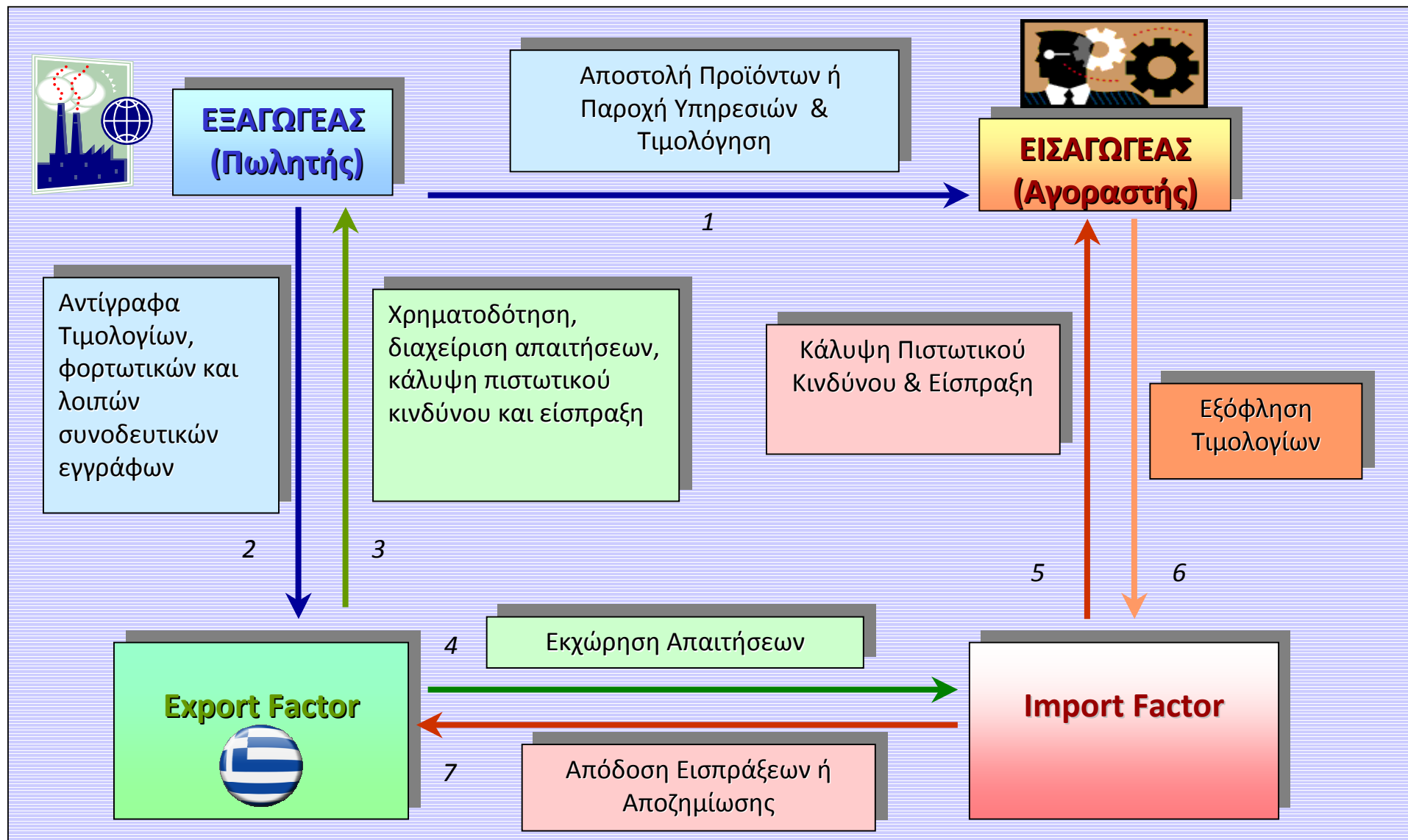
✓ Reverse Factoring

είναι μια διαδικασία που ξεκινάει από μέρους του αγοραστή και βασίζεται στην υψηλή πιστοληπτική του ικανότητα για να βοηθήσει τους προμηθευτές του στην χρηματοδότηση των πωλήσεών τους προς αυτόν. Σε συνεργασία με τον Factor ορίζουν τις διαδικασίες εκείνες που απαιτούνται για την καλύτερη διαχείριση των απαιτήσεων μέσω factoring (π.χ. Επαλήθευση τιμολογίων και επιβεβαίωση πληρωμής τους κ.α.) καθιστώντας την χρηματοδότηση αυτών χαμηλού πιστωτικού κινδύνου.

✓ Back to back factoring.

Το συγκεκριμένο προϊόν βοηθά αποτελεσματικά στην σωστή διαχείριση της ταμειακής ροής (cash flow management) μιας επιχείρησης συνδυάζοντας την παρακολούθηση των υποχρεώσεων της και των απαιτήσεων της την ίδια χρονική στιγμή. Ο μηχανισμός αυτός διαχείρισης των ταμειακών ροών εξασφαλίζει τις πληρωμές των υποχρεώσεων προς τους προμηθευτές του εκάστοτε πελάτη από την εισροή ρευστότητας που δημιουργείται μέσω της χρηματοδότησης των απαιτήσεων από τους αγοραστές του. Ο πελάτης είναι ένας πωλητής και ένα αγοραστής ταυτόχρονα. Ο Factor ελέγχει και διαχειρίζεται ολόκληρο το συναλλακτικό και εμπορικό κύκλωμα (back to back), μειώνοντας έτσι την έκθεση του στον πιστωτικό κίνδυνο, εξασφαλίζοντας υψηλότερη αποδοτικότητα και παρέχοντας στον πελάτη ένα πολύτιμο εργαλείο στην προσπάθεια του να αυξήσει τις πωλήσεις του διατηρώντας όμως κάτω από τον απόλυτο έλεγχο και τις υποχρεώσεις.

- ✓ Ρευστότητα άμεσα συνδεδεμένη με τις πωλήσεις της εταιρείας.
- ✓ Μείωση λειτουργικού κόστους της επιχείρησης για τη λογιστική παρακολούθηση των απαιτήσεων.
- ✓ Ελαχιστοποίηση του πιστωτικού κινδύνου (χωρίς αναγωγή).
- ✓ Ελαχιστοποίηση του κόστους είσπραξης.
- ✓ Αύξηση της δυνατότητας για ανάπτυξη του προμηθευτή και σε νέες αγορές.
- ✓ Βελτίωση οικονομικών δεικτών και της εικόνας της εταιρείας στα τρίμηνα και τέλος χρόνου (χωρίς αναγωγή, off-balance sheet effect).
- ✓ Βελτίωση δυνατότητας αύξησης των πωλήσεων του καθώς προτείνει στους οφειλέτες ανοιχτό λογαριασμό.
- ✓ Η μεγάλη βάση δεδομένων την οποία έχει στη διάθεσή του ο Factor, εξασφαλίζει τον προσεκτικό έλεγχο των στοιχείων του κάθε πελάτη, ούτως ώστε να μπορεί να προειδοποιηθεί έγκαιρα η συναλλασσόμενη εταιρεία.



Εξαγωγείς

- ✓ Οι διεθνείς συναλλαγές με ανοικτούς λογαριασμούς στις ανεπτυγμένες οικονομίες.
- ✓ Πρόσβαση σε οικονομικές και εμπορικές πληροφορίες για νέους και υφιστάμενους αγοραστές μέσω του δικτύου των ανταποκριτών Factors.
- ✓ Η ανάγκη της ασφάλισης του πιστωτικού κινδύνου μέσω του:
 - ✓ συστήματος των δύο πρακτόρων (έως και το 100% της αξίας της απαίτησης)
 - ✓ ασφάλισης πιστώσεων χωρίς δέσμευση πιστοδοτικών ορίων για τον εισαγωγέα
- ✓ Βέλτιστη διαχείριση ρευστότητας λόγω της άμεσης χρηματοδότησης των πωλήσεων και της είσπραξης αυτών από εξειδικευμένο συνεργάτη στην χώρα της εισαγωγής. (πλεονεκτήματα επικοινωνίας)
- ✓ Μεσομακροπρόθεσμη μείωση διαχειριστικού κόστους.
- ✓ Δυνατότητα χρήσης της ρευστότητας για αποκόμιση εκπτώσεων από προμηθευτές.

Εισαγωγείς

- ✓ Η επικοινωνία είναι στην γλώσσα του
- ✓ Δυνατότητα να εξοφλούν τα τιμολόγια τοπικά επιλέγοντας τον πιο αξιόπιστο τρόπο
- ✓ Οι διεθνείς συναλλαγές του πραγματοποιούνται με όρους ανοικτής πίστωσης αποφεύγοντας εναλλακτικά κοστοβόρα προϊόντα (Letters of Credit, etc.)

Factors Chain International (www.fci.nl)

❖ Ίδρυση :	1968
❖ Μέλη:	277
❖ Χώρες:	76
❖ Ελληνικά μέλη:	9



International Factors Group (www.ifgroup.com)

❖ Ίδρυση :	1963
❖ Μέλη:	160
❖ Χώρες:	50
❖ Ελληνικά μέλη:	-



✓ **Σκοπός**

- ✓ Διευκόλυνση του Διεθνούς Εμπορίου και ειδικά των υπηρεσιών Factoring μέσω του Παγκόσμιου Δικτύου Ανταποκριτών Factors (Two-Factors System)

✓ **Πλεονεκτήματα για τα μέλη των ενώσεων**

- ✓ Κάλυψη σε πολύ μεγάλο ποσοστό του Παγκόσμιου δίκτυο αναγνωρισμένων εταιρειών Factoring.
- ✓ Καινοτόμα και αποτελεσματική πλατφόρμα συναλλαγών μεταξύ των μελών .
- ✓ Αξιόπιστο νομικό πλαίσιο προστασίας για τους εξαγωγείς και τους εισαγωγείς.
- ✓ Προγράμματα Εκπαίδευσης και Επιμόρφωσης προσωπικού.
- ✓ Παγκόσμια καμπάνια με σκοπό την ανάδειξη του International Factoring ως το πιο χρήσιμο εργαλείο του Διεθνούς Εμπορίου.

✓ **Δράσεις**

- ✓ Συνεχής οργάνωση σεμιναρίων, on line & distance learning προγραμμάτων εκπαίδευσης.
- ✓ Υψηλού επιπέδου υπηρεσίες προς τους εξαγωγείς και ενίσχυση του Διεθνούς Εμπορίου.
- ✓ Προώθηση του Διεθνούς Factoring σε νέες αγορές.

Factors Chain International

Factoring - Exploring new horizons

Home | FCI Members | About FCI | About factoring | News and events | Mediacentre | Education

Home | Member login

About FCI

Factors Chain International is a global network of leading factoring companies, whose common aim is to facilitate international trade through factoring and related financial services.

Currently the FCI network counts 277 factors in 76 countries, actively engaged in more than 80% of the world's cross-border factoring volume.

Select a continent for more information: Select a continent

Latest news

FCI admits 9 new members in 9 countries

Peter Malny new FCI Secretary General

New Members-Costa Rica, Greece, Hong Kong, Poland, Russia & Taiwan

Watch video

English

Upcoming member events

FCI 46th Annual Meeting

FCI 47th Annual Meeting

FCI edifactoring.com

Welcome to edifactoring.com. Spyros.

Folders
[Administration](#)
[Automatic Interface Send/Receive](#)
[Links](#)
[Contact Help Desk](#)
[FAQ](#)
[Change Password](#)
[Log Out](#)

Contact support: cs@edif.com

November 26, 2013

During the timeframe mentioned below we will update your hosted servers with the necessary security patches. The timeframe has been set in accordance with your SLA and will minimize the interruption for end users. During maintenance your systems will not be available for a few minutes.

Timeframe: Monday the 2nd of December 2013 19:00 CET up to 21:00 CET (CET = GMT +1)

The Password Reset feature is available to system administrators who have registered their email address in edifactoring.com

- If you ARE a system administrator please make sure you have registered your email address in your user profile.
- If you are NOT a system administrator and you have lost your password or your account is locked your system administrator is the only person in the whole world who can unlock your account and give you a new password.

User: Spyros
 Fax: 060000
 2013-11-26 11:43:54 CET

Utility: Java Servlet Version: 3.0
 Filter: Manager Servlet Version: 3.0
 Main: SWS Servlet Version: 3.0

IFG | IFG | Members | 2-Factor | Education | Events | Industry Information | Newsletter | Join Us / Contact

Connecting and supporting the Commercial Finance Industry Worldwide

News

RSS: XML - Google - Yahoo

African businesses urged to adopt open account practices - PRESS RELEASE.
 Published 28/11/2013
 Read More ...

Hot topics

IFG Academy in Russia

G.M. Club

CFA Factoring World

COFIT

IFG Academy Week

e-Foundation Course

Members login

Login:
 Password:
[Log In](#) [Forgot Login?](#)

Events

GENERAL MANAGERS' CLUB BERLIN
 23/01/2014 - 23/01/2014
 Read More ...

CFA Factoring World - in cooperation with IFG MIAMI
 05/03/2014 - 07/03/2014

Our sponsors

THE RECEIVABLES EXCHANGE
 The Capital of Growing Accounts

International News

International News provided by **Business Money**

AFREXIMBANK

ifg
 CONNECT. ENGAGE. INFLUENCE.

بنك الخليج الجزائر
 Gulf Bank Algeria

TFR

Don't forget to register for the 10th edition of the General Managers' Club.
 Published 28/11/2013
 Read More ...

IFG is delighted to announce its latest Shareholder Member, Gulf Bank Algeria, Algeria.
 Published 21/11/2013
 Read More ...

Trade & Forfeiting Review: Face to Face with Margrith Lutschg-Emmenegger: on building forfeiting businesses, a landmark deal, and why she loves working in Malta.
 Published 12/11/2013

➤ Factoring vs Βραχυπρόθεσμος Τραπεζικός Δανεισμός (ΒΤΔ)

FACTORING	ΒΤΔ
Εξασφαλιστική αξία και πηγή αποπληρωμής. Αποπληρωμή μέσω της είσπραξης των απαιτήσεων από τους αγοραστές	Εξασφαλιστική αξία. Η πληρωμή της οφειλής παραμένει υποχρέωση της εταιρείας-πιστούχου, το οποίο στερεί ρευστότητα και απαιτεί συνεχή έλεγχο του προγραμματισμού του cash flow
Γρήγορη και άμεση πρόσβαση στη χρηματοδότηση με την αποστολή των απαιτήσεων, ακόμα και σε εταιρείες με μέτρια οικονομικά στοιχεία	Χρονοβόρα διαδικασία και άμεση εξάρτηση από τα οικονομικά μεγέθη της επιχείρησης
Το ύψος της χρηματοδότησης της επιχείρησης είναι άμεσα συνδεδεμένο με το μέγεθος της παραγωγικής της δραστηριότητας.	Ιδιαίτερα σε περιόδους ανάπτυξης της οικονομίας, είναι ορατός ο κίνδυνος για «υπερχρεωμένες» επιχειρήσεις.

➤ Factoring vs Ασφάλισης Πιστώσεων

FACTORING	ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ
Αξιολόγηση οφειλετών που βασίζεται τόσο στα οικονομικά στοιχεία όσο και στην άμεση άντληση πληροφοριών μέσω καθημερινής επικοινωνίας με αγοραστές του Τμήματος Είσπραξης	Αξιολόγηση μόνο από τα οικονομικά στοιχεία και από τα διαθέσιμα reports (πχ δελτίο ICAP κλπ)
Χαμηλότερο κόστος καθώς το premium για την κάλυψη Πιστωτικού Κινδύνου περιλαμβάνεται στην προμήθεια διαχείρισης	Υψηλό κόστος το οποίο επιβαρύνει σημαντικά τα στοιχεία της εταιρείας καθώς υπολογίζεται στο σύνολο του κύκλου εργασιών

➤ Factoring vs Ασφάλιση Πιστώσεων (συνέχεια)

FACTORING	ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ
Σε πολλές περιπτώσεις η κάλυψη του πιστωτικού κινδύνου αγγίζει το 100% της αξίας της απαίτησης.	Κάλυψη πιστωτικού κινδύνου έως 80%-85%
Σύντομη διαδικασία αποζημίωσης. Ειδικά στην περίπτωση των εξαγωγών max 90 ημέρες από τη λήξη της απαίτησης	Αρκετά χρονοβόρα διαδικασία αποζημίωσης που εξαρτάται από το συνολικό ύψος των ασφαλίσεων

➤ Factoring vs Trade Finance (LCs, LGs)

FACTORING	TRADE FINANCE
Αρκετά χαμηλό κόστος συνήθως προμήθεια διαχείρισης έως 1%	Υψηλό κόστος κυμαίνεται άνω του 1,5%
Σύντομη και απλή διαδικασία συναλλαγών	Χρονοβόρα διαδικασία και αρκετός όγκος συναλλαγών με την ανταποκρίτρια Τράπεζα (hard copies documentation)
Δεν επιβαρύνονται οι γραμμές χρηματοδότησης του αγοραστή (είτε μέσω back to back μηχανισμού είτε μέσω αντασφάλισης)	Επιβάρυνση γραμμών πιστοδότησης αγοραστή (εκδότη LCs & LGs)
Αξιολόγηση πηγής αποπληρωμής μέσω FCI	Αξιολόγηση Τράπεζας του οφειλέτη

ΕΓΧΩΡΙΟ FACTORING

ΠΡΟΜΗΘΕΥΤΗΣ ΓΑΛΑΚΤΟΚΟΜΙΚΩΝ ΠΡΟΙΟΝΤΩΝ ΣΕ SUPER MARKET

- ✓ Ο Προμηθευτής:
 - ✓ είναι εταιρία παραγωγής γαλακτοκομικών προϊόντων και πωλεί επί πιστώσει στο S/M, με συμφωνία πληρωμής «90 ημέρες από την ημερομηνία τιμολόγησης των προϊόντων».
 - ✓ εξοφλεί τις υποχρεώσεις του προς τους παραγωγούς γάλακτος σε 30 ημέρες από την παραλαβή των προϊόντων
 - ✓ έχει ανάγκη για την κάλυψη του χρηματοδοτικού «ανοίγματος» μεταξύ πληρωμών-εισπράξεων
- ✓ Μετά την επικοινωνία μεταξύ Προμηθευτή - Factor, ο τελευταίος:
 - ✓ αναλύει τα στοιχεία εμπορικών συναλλαγών (συμφωνίες, εμπορικές καρτέλες) μεταξύ προμηθευτή και S/M για να καθορίσει βασικές παραμέτρους της συνεργασίας τους. Διαπιστώνεται ότι:
 - ✓ ο προμηθευτής συμμετέχοντας σε προωθητικές ενέργειες του S/M και για τα προϊόντα του, παρέχει έκπτωση της τάξης του 5%-7% επί του συνολικών ετήσιων πωλήσεων
 - ✓ λόγω διαφόρων, κυρίως ποιοτικών προβλημάτων, ποσοστό εμπορευμάτων της τάξης του 5% επί των ετήσιων πωλήσεων επιστρέφεται στον προμηθευτή με ταυτόχρονη έκδοση πιστωτικών σημειωμάτων
 - ✓ λαμβάνοντας υπόψη τα ανωτέρω ιστορικά στοιχεία καθορίζει το ποσοστό προκαταβολών στο 80% και ενημερώνει το S/M ότι δικαιούχος της απαίτησης καθώς και των πληρωμών είναι ο factor.
- ✓ ο προμηθευτής εκχωρεί τις απαιτήσεις του στον factor λαμβάνοντας προκαταβολές επί των εκχωρημένων απαιτήσεων καλύπτοντας το χρηματοδοτικό του «άνοιγμα» μεταξύ πληρωμών-εισπράξεων

ΕΞΑΓΩΓΙΚΟ FACTORING (1/2)

ΕΞΑΓΩΓΕΑΣ ΕΤΟΙΜΩΝ ΕΝΔΥΜΑΤΩΝ ΣΤΗ ΓΑΛΛΙΑ

✓ Η Γαλλική εταιρία

- ✓ είναι αλυσίδα πολυκαταστημάτων ετοιμών ενδυμάτων με έντονη παρουσία στη Γαλλική αγορά
- ✓ συμμετέχει σε Διεθνείς εκθέσεις με σκοπό την συνεχή ανανέωση των προϊόντων της και τη σύναψη νέων συνεργασιών με προμηθευτές
- ✓ στην τελευταία έκθεση έρχεται σε επαφή με Έλληνα κατασκευαστή ετοιμών ενδυμάτων και δείχνει ενδιαφέρον για τα προϊόντα του. Είναι διατεθειμένος να ξεκινήσει συνεργασία με αρχική, μικρού ύψους, παραγγελία.

✓ Ο Έλληνας εξαγωγέας

- ✓ επιθυμεί να αυξήσει τις πωλήσεις του μέσω εξαγωγών και θεωρεί την επαφή αυτή μία πρώτης τάξεως ευκαιρία για διείσδυση σε νέες αγορές.
- ✓ δεν διαθέτει όμως την απαραίτητη τεχνογνωσία για την οικονομική διαχείριση εξαγωγικών πωλήσεων (επικοινωνία, παρακολούθηση εξαγωγικών πιστώσεων).
- ✓ θα πρέπει να πραγματοποιήσει τη συναλλαγή με όρους ανοιχτής πίστωσης 60 ημερών, καθώς ο Γάλλος εισαγωγέας δεν πληρώνει μετρητοίς ούτε και εκδίδει τραπεζικές πιστώσεις. Ως εκ τούτου, επιθυμεί να ασφαλιστεί έναντι του κινδύνου μη πληρωμής.
- ✓ απευθύνεται στον Έλληνα (Export) Factor για την παροχή υπηρεσιών εξαγωγικού factoring

ΕΞΑΓΩΓΙΚΟ FACTORING (2/2)

ΕΞΑΓΩΓΕΑΣ ΕΤΟΙΜΩΝ ΕΝΔΥΜΑΤΩΝ ΣΤΗ ΓΑΛΛΙΑ

✓ Ο Έλληνας Export Factor

✓ απευθύνεται σε συνεργαζόμενο ανταποκριτή factor (Import Factor) που εδρεύει στη χώρα του εισαγωγέα. Ο Import Factor αποδέχεται να ασφαλίσει τον εισαγωγέα και να αναλάβει την πλήρη διαχείριση του λογαριασμού (λογιστική παρακολούθηση & είσπραξη απαιτήσεων).

✓ με βάση τα ανωτέρω, δύναται να προβεί και σε χορήγηση προκαταβολών έναντι των εκχωρημένων απαιτήσεων.

✓ Ο Εξαγωγέας

✓ εκχωρεί τις απαιτήσεις στον factor, λαμβάνοντας πλήρες το φάσμα υπηρεσιών factoring (κάλυψη πιστωτικού κινδύνου, λογιστική παρακολούθηση, είσπραξη απαιτήσεων, χρηματοδότηση)

BACK-TO-BACK FACTORING

ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗΣ ΚΑΛΩΔΙΩΝ ΧΑΛΚΟΥ

✓ Η Βιομηχανία Κατασκευής Καλωδίων

- ✓ δέχεται μία μεγάλη παραγγελία για προμήθεια καλωδίων χαλκού σε κατασκευαστική εταιρία η οποία έχει αναλάβει την ανέγερση Διεθνούς Κέντρου Τύπου
- ✓ για την πραγματοποίηση της παραγγελίας πρέπει να αγοράσει μεγάλη ποσότητα χαλκού (κύρια α' ύλη), μη στερούμενης της ρευστότητάς της
- ✓ με δεδομένη την άρνηση της Βιομηχανίας Επεξεργασίας Χαλκού για την παροχή ανοιχτής πίστωσης 30 ημερών προς τη Βιομηχανία Καλωδίων, η τελευταία απευθύνεται στον factor ζητώντας του να εγγυηθεί προς τον πρώτο την καλή πληρωμή των απαιτήσεων προμήθειας χαλκού
- ✓ ως εξασφάλιση προτείνει την εκχώρηση των απαιτήσεων που θα δημιουργηθούν από την πώληση των καλωδίων προς την κατασκευαστική εταιρία. Καθώς ο χρόνος παραγωγής των καλωδίων είναι 15-20 ημέρες, η προκαταβολή επί των απαιτήσεων αυτών, θα καλύψει πλήρως την υποχρέωση προς τη Βιομηχανία Χαλκού.

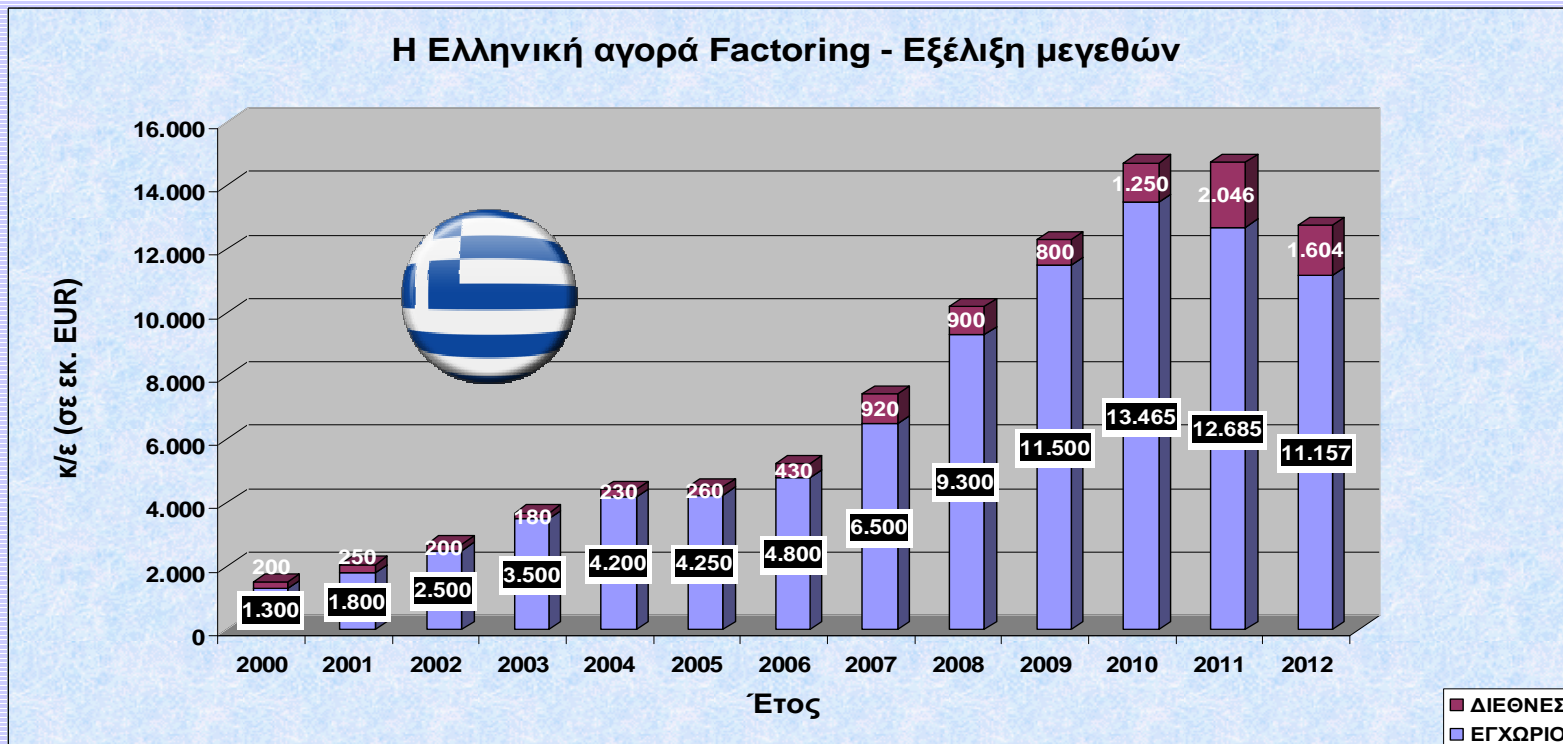
✓ Ο Factor

- ✓ αποδεχόμενος τον πιστωτικό κίνδυνο της Βιομηχανίας Καλωδίων, παρέχει προς τη Βιομηχανία Χαλκού εγγύηση για την καλή πληρωμή των απαιτήσεων
- ✓ δέχεται να εκχωρηθούν οι απαιτήσεις της Βιομηχανίας Καλωδίων από την κατασκευαστική εταιρία, ενημερώνοντας την τελευταία ότι είναι ο δικαιούχος της είσπραξης για τις απαιτήσεις αυτές.
- ✓ με την εκχώρηση εξοφλεί την Βιομηχανία Χαλκού και κατόπιν της πληρωμής και από την κατασκευαστική εταιρία αποδίδει το υπόλοιπο προς την Βιομηχανία καλωδίων

- ✓ Το factoring αρχίζει να γίνεται γνωστό από το 1995, όταν παρουσιάζονται στην αγορά οι πρώτοι factors
- ✓ Από το 2000 και μετά η αγορά διευρύνεται με την είσοδο νέων factors γνωρίζοντας σημαντική ανάπτυξη
- ✓ Σχεδόν όλες οι Τράπεζες, είτε μέσω θυγατρικών τους είτε μέσω εξειδικευμένων τμημάτων τους αποκτούν παρουσία και παρέχουν πλήρες φάσμα υπηρεσιών factoring. Το προϊόν προτιμάται από τις Τράπεζες λόγω, κυρίως, των χαρακτηριστικών ρίσκου (σαφώς χαμηλότερο) και λόγω της καλύτερης παρακολούθησης της καθημερινής συναλλακτικής συμπεριφοράς των πελατών.
- ✓ Παράλληλα με την εγχώρια ανάπτυξη, οι Έλληνες factors αποκτούν παρουσία σε Διεθνείς Ενώσεις Factoring (Factors Chain International, International Factors Group)
- ✓ Οι υπηρεσίες Διεθνούς Factoring αποκτούν πρωτεύοντα ρόλο, ειδικότερα τα τελευταία χρόνια, συνεπικουρώντας την προσπάθεια εξωστρέφειας της Ελληνικής Οικονομίας
- ✓ Οι Έλληνες Factors διακρίνονται σε αξιολογήσεις Διεθνών Οργανισμών, κατατασσόμενοι στις κορυφαίες θέσεις των Διεθνών αξιολογήσεων
- ✓ Επίσης, μέσω της παρουσίας Θυγατρικών Τραπεζών στα Βαλκάνια και μέσω δημιουργίας τοπικών μονάδων factoring, οι Έλληνες factors συνεισφέρουν σημαντικά στην ανάπτυξη του προϊόντος στις χώρες αυτές

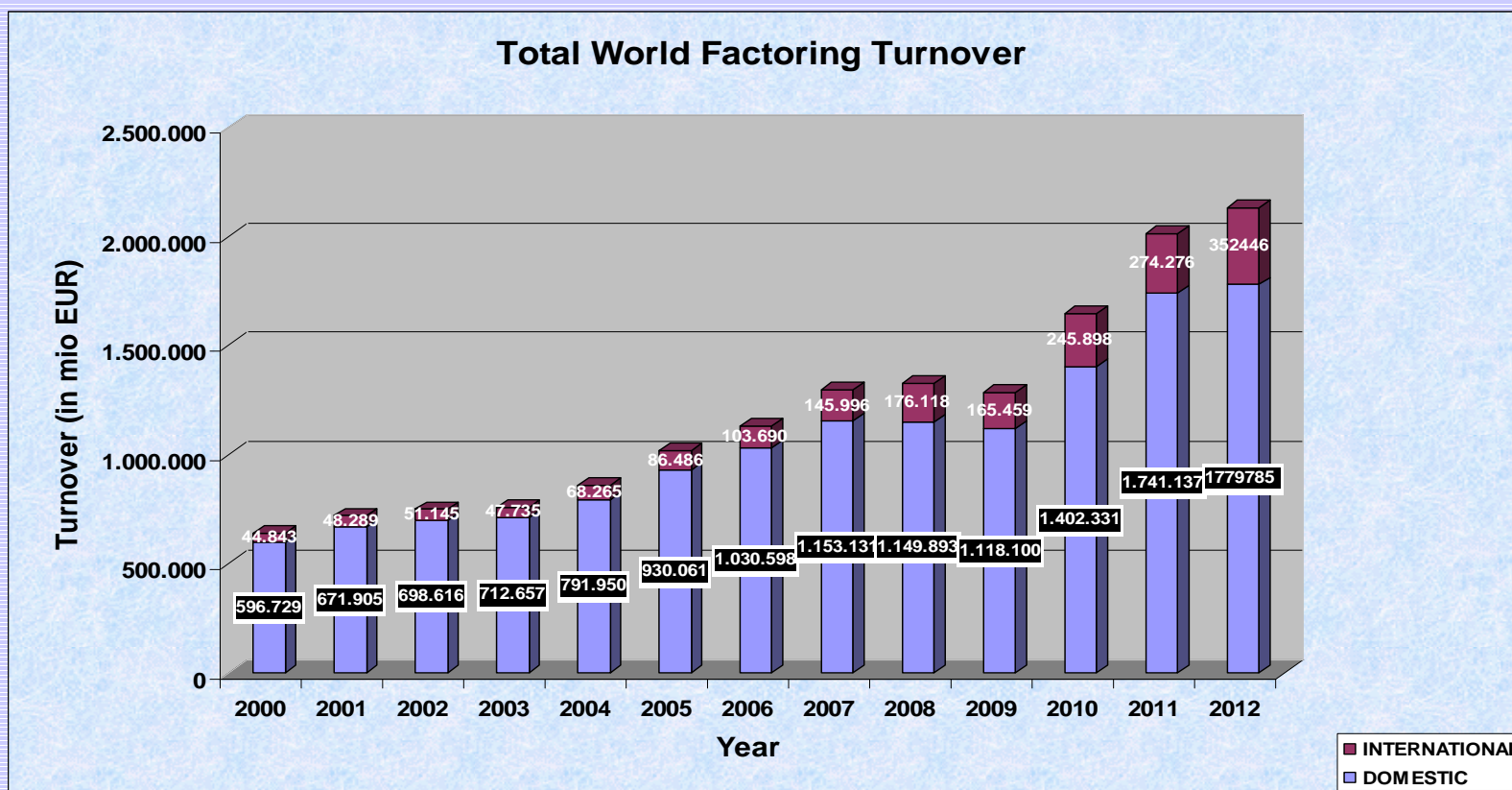
Factors της Ελληνικής Αγοράς

- | | |
|-------------------------------|---------------------------------------|
| ✓ ABC Factors (Alpha Bank) | ✓ Εθνική Factors (Εθνική Τράπεζα) |
| ✓ Eurobank Factors (Eurobank) | ✓ Millenium Bank |
| ✓ Geniki Bank | ✓ Πειραιώς Factoring (Τράπ. Πειραιώς) |
| ✓ Τράπ. Αττικής | ✓ Η.Σ.Β.Σ. |

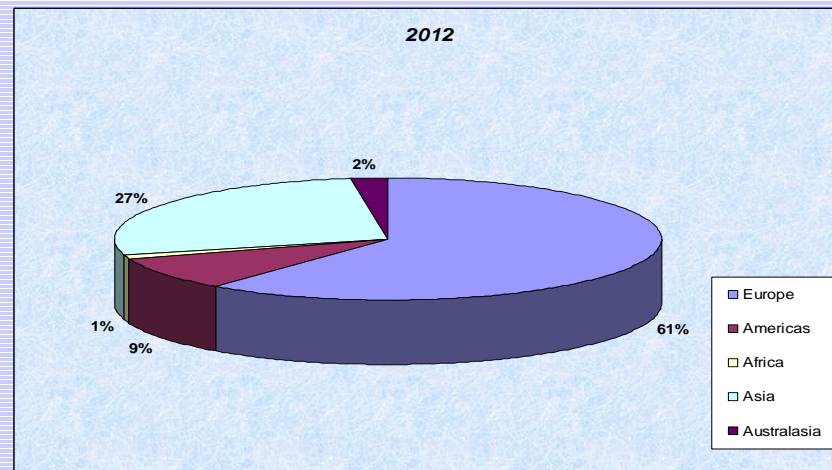
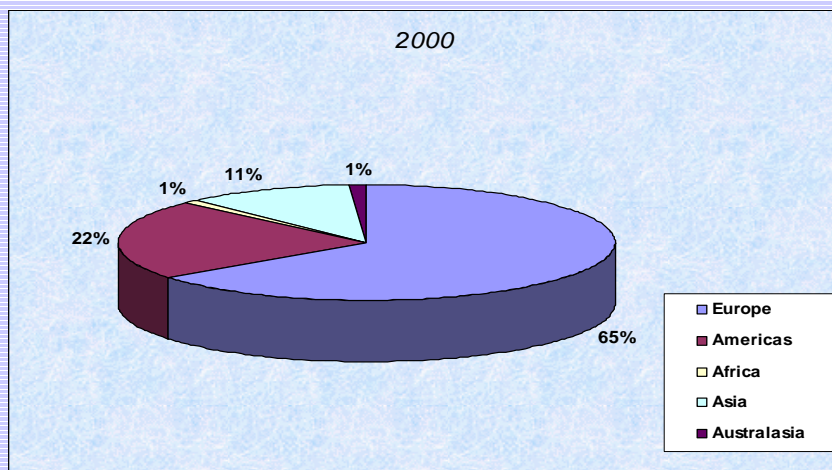


	2000	2004	2008	2012
Europe	0.36%	0.72%	1.15%	0.98%
World	0.23%	0.51%	0.77%	0.60%
GDP (GR)	1.10%	2.39%	4.31%	6.59%

- ✓ Συνεχής αύξηση των όγκων κατά την τελευταία δεκαετία
- ✓ Από €641δισ το 2000 η παγκόσμια αγορά έφτασε τα €2τρς το 2011
- ✓ Σταδιακή αντικατάσταση των παραδοσιακών τραπεζικών εργαλείων (LC & LG) με όρους ανοιχτής πίστωσης
- ✓ Ανάπτυξη διεθνούς εμπορίου και εξοικίωση επιχειρήσεων με το προϊόν



- ✓ Μεγάλη ανάπτυξη του factoring στην Ασία κατά την τελευταία δεκαετία με αύξηση του μεριδίου της από 11% το 2000 σε πάνω από 27% το 2012
- ✓ Πρωταγωνίστρια η Κίνα η οποία από μερίδιο 0,30% στο Ασιατικό & 0,03% στο Παγκόσμιο Factoring, έφτασε το 2012 σε μερίδια 60,15% & 16,12% αντίστοιχα
- ✓ Άλλες σημαντικές Ασιατικές αγορές είναι η Ιαπωνία και η Ταιβάν, οι οποίες, μαζί με την Κίνα, πραγματοποιούν το 90% του Ασιατικού Factoring



- ✓ Σταδιακή μείωση των μεριδίων της Ευρώπης & Αμερικής από 65% και 22% αντίστοιχα (2000) σε 61% & 9% αντίστοιχα το 2012.

Κυριότερες Χώρες (στοιχεία 2012)

Ήπειρος	Χώρα	Συμμετοχή στο παγκόσμιο κ/ε (%)	Συμμετοχή στον κ/ε της Ηπείρου (%)
Ευρώπη	Γαλλία	8,75%	14,36%
	Γερμανία	7,38%	12,12%
	Ιταλία	8,53%	14,00%
	Ισπανία	5,82%	9,55%
	Ηνωμένο Βασίλειο	13,66%	22,42%
			72,45%
Αμερική	Βραζιλία	2,05%	23,23%
	Μεξικό	1,23%	13,91%
	Η.Π.Α.	3,64%	41,28%
			78,42%
Αφρική	Νότ.Αφρική	1,00%	89,35%
Ασία	Κίνα	16,12%	60,15%
	Ιαπωνία	4,56%	17,01%
	Ταϊβάν	3,28%	12,25%
			89,41%
Ωκεανία	Αυστραλία	2,33%	98,80%
		78,35%	

- Συστάθηκε το 2009 από 10 μέλη/factors οι οποίοι δραστηριοποιούνταν στην Ελληνική αγορά.
- Αποτελεί το θεσμικό όργανο του κλάδου το οποίο σαν κύριο σκοπό έχει τη διάδοση και προαγωγή του θεσμού καθώς και την κοινή εκπροσώπηση των μελών του σε θέματα κοινού ενδιαφέροντος.
- Επίσης, μέσω της συμμετοχής της στο EU Federation (Association of local EU Associations), παρακολουθεί τις εξελίξεις στον κλάδο σε Διεθνές επίπεδο.
- Λειτουργούν τρεις (3) επιτροπές (Τεχνική, Προώθησης & Εκπαίδευσης) οι οποίες ασχολούνται στον τομέα ευθύνης τους με αρμόδια θέματα
- Τα όργανα της Ένωσης είναι η Γενική Συνέλευση και το Διοικητικό Συμβούλιο

Τα μέλη της Ένωσης:

- ABC Factors
- Eurobank Factors
- NBG Factors (Ethniki Factors)
- Piraeus Factoring
- HSBC Bank plc
- Geniki Bank

The screenshot shows the website interface for the Hellenic Federation of Factoring. At the top left is the ΕΕF logo. At the top right, it indicates membership in the EU Federation of Factoring & Commercial Finance. The main header features the text 'Ελληνική Ένωση Πρακτόρων Επιχειρηματικών Απαιτήσεων (Factoring)' and a large 'Factoring' graphic. A navigation menu on the left lists various topics such as 'Ελληνική Ένωση (FACTORING)', 'Τι είναι το Factoring', and 'Παρεχόμενες Υπηρεσίες'. The main content area displays the title 'Η Ελληνική Ένωση Πρακτόρων Επιχειρηματικών Απαιτήσεων' followed by a paragraph in Greek: «Η σύσταση της Ελληνικής Ένωσης Πρακτόρων Επιχειρηματικών Απαιτήσεων μετά από δεκατέσσερα (14) χρόνια λειτουργίας του θεσμού του Factoring στην Ελλάδα αποτελεί σημαντικό γεγονός, καθώς σηματοδοτεί την συνειδητοποίηση από όλα τα ιδρυτικά μέλη της αναγκαιότητας ύπαρξης ενός οργάνου το οποίο σκοπό θα έχει την επίλυση των προβλημάτων του κλάδου και την προώθηση του θεσμού στην Ελληνική αγορά, παρακολουθώντας παράλληλα τις διεθνείς εξελίξεις μέσω αντίστοιχων ενώσεων της ευρωπαϊκής αγοράς.» The footer contains contact information and a 'Trusted sites' indicator.





Επιτροπή Εκπαίδευσης

Ευχαριστούμε για την προσοχή σας!!

Χάρης Σαρίδης

**Επικεφαλής Ανάπτυξης Εργασιών &
Σχέσεων Πελατείας
ΕΘΝΙΚΗ FACTORS A.E.**

Saridis.Charalambos@nbg.gr

**Μέλος του Communication Committee
Factors Chain International**

Σπύρος Τσώλης

**Διευθυντής Διεθνών
Δραστηριοτήτων
Eurobank Factors A.E.**

stsolis@eurobankfactors.gr

**Μέλος του Education Committee
Factors Chain International**

Ιωάννης Γουρνάς

**Υποδ/ντής Διεύθυνσης Ανάπτυξης
& Υφιστάμενης Πελατείας
Πειραιώς Factoring A.E.**

i.gournas@piraeus-factoring.gr

Χρόνια Πολλά!

