

Βιογραφικό Σημείωμα

(Σεπτέμβριος, 2015)

Ηλίας Καπουτσής

Μεταδιδακτορικός Ερευνητής | Πανεπιστημιακός Υπότροφος
Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών (πρ. ΑΣΟΕΕ)
Πατησίων 76, 10434 Αθήνα
Τηλ.: +30 2108203737
Fax: +30 2108203738
E-mail: ikapoutsis@aueb.gr

Εκπαίδευση

Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών (πρ. ΑΣΟΕΕ), 2004 - 2009
Διδακτορικό Δίπλωμα (Ph.D.) στη Διοίκηση Επιχειρήσεων
University of Manchester, 2002 – 2003
Master in Business Information Technology
Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών (πρ. ΑΣΟΕΕ), 1998 – 2002
Πτυχίο Οργάνωσης & Διοίκησης Επιχειρήσεων

Επαγγελματική Εμπειρία (διδασκτική)

Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών (ΟΠΑ)

Teaching & Research Fellow , Οκτ. 2010 – Σήμερα

Διδασκαλία στα ακόλουθα μαθήματα μεταπτυχιακού επιπέδου:

- Διαπραγματεύσεις – ΚΕΚ ΟΠΑ | Diploma in Negotiations (από Σεπ. 2012)
- Διαπραγματεύσεις & επίλυση διαφορών – ΚΕΚ ΟΠΑ | Πρόγραμμα ειδίκευσης στη Διοίκηση Επιχειρήσεων για Φαρμακοποιούς (από Φεβ. 2014)
- Εργασιακές Σχέσεις & Διαπραγματεύσεις - Διατμηματικό MBA – ΟΠΑ (από Οκτ.2013)
- Διαχείρισης συγκρούσεων και διαπραγματεύσεις – Διατμηματικό MBA | ΟΠΑ (από Φεβ.2013)
- Βασικά Στοιχεία Οργάνωσης (Management) – executive ΜΠΣ στη Διοίκηση Πληροφοριακών Συστημάτων | ΟΠΑ
- Διοίκηση Υπηρεσιών (συνδιδασκαλία – executive ΜΠΣ στη Διοίκηση Υπηρεσιών | ΟΠΑ
- Management Simulation (TOPAZ) – International MBA, | ΟΠΑ
- Μέθοδοι Έρευνας - executive ΜΠΣ στη Διοίκηση Υπηρεσιών | ΟΠΑ
- Μέθοδοι Έρευνας – Διαλέξεις στο διδακτορικό πρόγραμμα της ΟΔΕ | ΟΠΑ (από Σεπ. 2012)

Επίβλεψη 16 διπλωματικών εργασιών

Διδασκαλία στα ακόλουθα μαθήματα προπτυχιακού επιπέδου:

- Διαχείριση συγκρούσεων & διαπραγματεύσεων (2013 - σήμερα)
- Ειδικά Θέματα Διαχείρισης Συγκρούσεων και Διαπραγματεύσεων (2012)
- Οικονομική των Επιχειρήσεων Ι (2010-2011 & 2013-σήμερα)

Cyprus International Institute of Management (Cyprus)

Επισκέπτης Λέκτορας, Ιαν. 2013 - Σήμερα

Διδασκαλία στα ακόλουθα μαθήματα μεταπτυχιακού επιπέδου:

- Negotiating Skills (MBA; MSc in HRM; MPSPM)

Οικονομικό Κολλέγιο Αθηνών (BCA) - σε συνεργασία με London Metropolitan University

Λέκτορας, Οκτ. 2010 – Φεβ. 2013

- Διαπολιτισμική Διοίκηση (σε μεταπτυχιακό επίπεδο - MA in International HRM)
- Ερευνητικές Μέθοδοι (σε μεταπτυχιακό επίπεδο – MBA, MA in International HRM, MA in Management, Postgraduate Diploma in Management Studies)
- Συγκριτικό Management (σε μεταπτυχιακό επίπεδο – MBA)
- Προοπτικές στη Διοίκηση & την Ηγεσία (σε προπτυχιακό επίπεδο)
- Επιχειρηματικότητα & Διοίκηση Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων (έως Φεβρουάριο 2011)
- Επιχειρηματικότητα (με προσανατολισμό στο e-business) (έως Φεβρουάριο 2011)

Επίβλεψη 6 διπλωματικών εργασιών

Επαγγελματική Εμπειρία (ερευνητική)

2012-2015

Μεταδιδακτορικός Ερευνητής στο ερευνητικό έργο «ΑΡΙΣΤΕΙΑ Ι» με τίτλο *"The impact of the organizational context on human capital development and motivation"*. [Φορέας χρηματοδότησης – Υπουργείο Ανάπτυξης | ΓΓΕΤ | Επιστημονικός Υπεύθυνος: Β. Παπαδάκης]

2013-2014

Μεταδιδακτορικός Ερευνητής στο ερευνητικό έργο «ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΕΡΕΥΝΗΤΙΚΗΣ ΑΡΙΣΤΕΙΑΣ» με τίτλο *"Understanding and Managing the Process of Initiating Negotiations; the Role of Power, Personality and Stereotypes"*. [Φορέας χρηματοδότησης ΕΛΚΕ/ΟΠΑ | Επιστημονικός Υπεύθυνος: Α. Νικολόπουλος]

2012-2013

Διεθνής ερευνητικός συνεργάτης στο NRF Research Grant με τίτλος *"Strategic Planning Practices in the UAE Public Sector"*, Grant Number 'RSA-1108-00788. (Φορέας χρηματοδότησης: United Arab Emirates University | Επιστημονικός Υπεύθυνος: S. Elbanna)

2006-2009

Βοηθός ερευνητή στο έργο «ΠΕΝΕΔ03», με τίτλο *«Πολιτικοί στόχοι και*

αποτελεσματικότητα των ελληνικών επιχειρήσεων». [Φορέας χρηματοδότησης – Υπουργείο Ανάπτυξης | ΓΓΕΤ | Επιστημονικός Υπεύθυνος: Α. Νικολόπουλος]

2005-2008

Βοηθός ερευνητή στο έργο «ΠΥΘΑΓΟΡΑΣ II», με τίτλο “Ευρωπαϊκή Ανώνυμη Εταιρεία και στρατηγικές υλοποίησης στην Ελλάδα». [Φορέας χρηματοδότησης – Υπουργείο Ανάπτυξης | ΓΓΕΤ | Επιστημονικός Υπεύθυνος: Α. Νικολόπουλος]

2005-2008

Βοηθός ερευνητή στο έργο «ΗΡΑΚΛΕΙΤΟΣ I», με τίτλο «Πηγές αναποτελεσματικότητας στα χρηματοοικονομικά τμήματα». [Φορέας χρηματοδότησης – Υπουργείο Ανάπτυξης | ΓΓΕΤ | Επιστημονικός Υπεύθυνος: Α. Νικολόπουλος]

Επαγγελματική Εμπειρία (συμβουλευτική)

2006-Σήμερα

Συμβουλευτικές & εκπαιδευτικές υπηρεσίες σε θέματα διαπραγμάτευσης, επιχειρηματικότητας και management σε εταιρείες όπως:

Ελληνικά Πετρέλαια, Εθνική Τράπεζα, Pharmaserve-Lilly, GAP Pharmaceuticals Groupama Φοίνιξ Ασφαλιστική, Lloyd’s Register, Εκπαιδευτικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Εταιρειών, ΠΑΚΟ, ΕΛΚΕΔΕ, Ακτιος.

Intell Finance ΑΕ, 2010-2012

Διευθύνων Σύμβουλος (CEO)

Knowledge Dynamics, 2004- 2007

Εκπαιδευτικός σύμβουλος

Εκπαίδευση και διαχείριση ομάδας εκπαιδευτών για την προετοιμασία μαθητών ιδιωτικών σχολείων (Ελληνική Παιδεία, Νέα Γενιά Ζηρίδη) στα προγράμματα πιστοποίησης της Microsoft.

Nuntius ΑΧΕΠΕΥ, 2000

Αντικρυστής

Επιστημονικές Δημοσιεύσεις σε Διεθνή Περιοδικά [7]

Kapoutsis, I., Papalexandris, A., Treadway, D.C., Bentley, J. (in press). “Measuring Political Will in Organizations: Theoretical Construct Development and Empirical Validation”. **Journal of Management**. DOI: 10.1177/0149206314566460.

JCR Impact Factor: 6.07

SJR (SCImago Journal Rank): 7.23

*ABS: 4**

Volkema, R. & Kapoutsis, I. (in press). “From Restaurants to Board Rooms: How Initiating Negotiations Teaches Management Principles and Theory”. **Journal of Management Education**. 10.1177/1052562915600202

SJR (SCImago Journal Rank): 0.50

ABS: 2

Grougiou, V., Moschis, G., Kapoutsis, I. (2015) "Compulsive Buying: The Role of Earlier-in-life Events and Experiences". **Journal of Consumer Marketing**. Vol 32(4), pp. 278-289.

SJR (SCImago Journal Rank): 0.60

ABS: 1

Kapoutsis, I., Volkema, R., & Nikolopoulos, A. (2013). "Initiating Negotiations: The Role of Bargaining Power, Machiavellianism, and Risk Propensity". **Group Decision and Negotiation**. Vol 22(6), pp. 1081-1101.

JCR Impact Factor: 2.12

SJR (SCImago Journal Rank): 1.26

ABS: 2

Volkema, R., Kapoutsis, I., Nikolopoulos, A. (2013). "Initiation Behavior in Negotiations: The Moderating Role of Motivation on the Ability-Intentionality Relationship". **Negotiation and Conflict Management Research**, vol. 6(1), pp. 32-48.

JCR Impact Factor: 0.25

SJR (SCImago Journal Rank): 0.21

Kapoutsis, I., Papalexandris, A., Thanos, I., Nikolopoulos, A. (2012). "The Role of Political Tactics on the Organizational Context - Career Success Relationship". **International Journal of Human Resource Management**. Vol. 23(9), pp. 1908-1929

JCR Impact Factor: 0.92

SJR (SCImago Journal Rank): 0.72

ABS: 3

Kapoutsis, I., Papalexandris, A., Nikolopoulos, A., Hochwarter, W., Ferris, G. (2011). "Politics Perceptions as Moderator of the Political Skill - Job Performance Relationship: A Two-Study, Cross-National, Constructive Replication". **Journal of Vocational Behavior**. Vol 78(1). pp. 123-135.

JCR Impact Factor: 2.59

SJR (SCImago Journal Rank): 1.89

ABS: 4

Overall JCR Impact Factor Score (2015): 11.95

Overall SJR Score (2015): 12.41

ABS (2015): 4[1], 4[1], 3[1], 2[2], 1[1]*

Κεφάλαια σε Βιβλία [1]

Kapoutsis, I., (forthcoming). Playing the Political Game at Work: The Roles of Political Will, Political Prudence, and Political Skill. In E. Vigoda-Gadot & D. Amos (eds). Handbook of Organizational Politics, 2nd edition.

Παρουσιάσεις-Ανακοινώσεις σε Διεθνή Επιστημονικά Συνέδρια [15]

Kapoutsis, I., Elbanna, S., & Melahi, K. (2014) *"Positive Politics and Strategic Decision Making Outcomes: The Moderating Role of Context"*. Academy of Management Conference, Philadelphia, August 1-5.

Epitropaki, O., Kapoutsis, I., Ferris, G., Drivas, K., & Ntotsi, A. (2014). *"Navigating on Uneven Terrain: Political Skill, LMX Differentiation and Employee Outcomes"*. Academy of Management Conference, Philadelphia, August 1-5.

Kapoutsis, I., Papalexandris, A., Lampaki, A., & Papadakis, V. (2014). *"Unravelling the Mediating Role of Relationship Conflict on Politics Perceptions - Job Outcomes Relationships in Low and High Levels of Political Skill: Results of a Moderated Mediation Approach"*. International Congress of Applied Psychology, Paris, France, July 8-13.

Kapoutsis, I., Volkema, R., & Nikolopoulos, A. *"The Role of Affect and Bargaining Power on Negotiation Initiation"* International Association of Conflict Management Conference, Leiden, Netherlands, July 4-7.

Papalexandris, A., Kapoutsis, I., Papadakis, V. (2013). *"Bringing Rational Routines in Political Settings: How Political Rationality can Moderate the Politics Perceptions Relationship with Job Stress and Job Satisfaction"*. European Academy of Management (EURAM), Istanbul, Turkey, June 26-29.

Kapoutsis, I., Papalexandris, A., Nikolopoulos, A. (2013). *"Influence on the Extremes and the Moderating Role of Political Skill: A Multi-Level Study"*. Eastern Academy of Management, Seville, Spain, June 23-27.

Kapoutsis, I., Papalexandris, A., Treadway, D. (2013). *"Political Will: Multi-Dimensional Scale Development and Multi-Sample Validation"*. European Association of Work and Organizational Psychology (EAWOP 2013), Münster, Germany, May 22-25.

Epitropaki, O., Kapoutsis, I., Drivas, K. (2013). *"Political skill, LMX, LMX Differentiation and employee outcomes"*. 28th Annual SIOP Conference, Huston, Texas, April 11-13.

Kapoutsis, I., Papalexandris, A., Thanos, I., Nikolopoulos, A. (2011). *"The Effect of Political Tactics on the Organizational Context - Subjective Career Success Relationship"*. Academy of Management Conference, San Antonio - Texas, August 12-16.

Volkema, R., Kapoutsis, I., Nikolopoulos, A. (2011). *"Initiation Behavior in Negotiations: The Moderating Role of Motivation on the Ability-Intentionality Relationship"*. International Association for Conflict Management Conference, Istanbul, Turkey, July 3-6.

Kapoutsis, I., Papalexandris, A., Nikolopoulos, A. (2010). *"Influence Tactic Ambidexterity for Achieving Performance: The Moderating Role of Political Skill"*. Academy of Management Conference, Montreal - Canada, August 6-10.

Kapoutsis, I., Papalexandris, A. (2009). *"Achieving Job Performance by Combining Hard and Soft Influence Tactics-The Moderating Role of Political Skills"*. British Academy of Management Conference, Brighton, UK, September 15-17.

Καρουτσίς, Ι., Θανάσης, Ι. (2008). "Subjective Career Success: The Role of Individual, Structural and Behavioural Determinants". British Academy of Management Conference, Harrogate – UK, September 9-11.

Καρουτσίς Ι., Νικολοπούλου, Α. (2008). "Political Decision Making: Development of an Integrative Framework". European Group for Organisational Studies Conference, Amsterdam - the Netherlands, July 10-12.

Καρουτσίς Ι., Θεοδουλίδης, Β., Σαραεί, Μ. (2004). "SVM Categorizer: A Generic Categorization Tool Using Support Vector Machines". International Conference on Artificial Intelligence 2004: 1109-1112, Las Vegas - Nevada, July 13-16

Παραπομπές: Το ερευνητικό μου έργο έχει παραπεμφθεί 39 φορές (σύμφωνα με το Google Scholar) σε περιοδικά όπως: Journal of Management, Organizational Behavior and Human Decision Processes, Personnel Psychology, Journal of Organizational Behavior, and Journal of Vocational Behavior.

Λοιπές Δραστηριότητες

Κριτής (ad hoc Reviewer) σε διεθνή περιοδικά και συνέδρια:

- Journal of Occupational and Organizational Psychology
- International Journal of Human Resource Management
- Negotiation and Conflict Management Research
- Academy of Management Conference
- International Association for Conflict Management Conference
- Eastern Academy of Management Conference

Μέλος:

- Academy of Management
- European Academy of Management
- British Academy of Management
- European Association of Work and Organizational Psychology
- Eastern Academy of Management
- International Association for Conflict Management
- International Negotiation Research Association
- Center for Industrial Relations and Negotiations

Επιμόρφωση

Σεμινάρια

- **Ερευνητική Μεθοδολογία.** Σεμινάρια ερευνητικής μεθοδολογίας από καθηγητές πανεπιστημίων στο πλαίσιο της πράξης «Πρόγραμμα Ενίσχυσης Ερευνητικού Δυναμικού (ΠΕΝΕΔ 2003) – (Οκτώβριος-Νοέμβριος 2008, 104 ώρες).

- **Cross-Cultural Negotiations.** Σεμινάριο από τον καθηγητή Claude Nassar στο MBA International του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών (Ιούνιος 2008, 6 ώρες).
- **The Art and Science of Negotiations (Basic course).** Σεμινάριο βασικών τεχνικών διαπραγματεύσεων από το Διευθυντή του Kennedy School Negotiation Project του Harvard, καθηγητή Brian Mandell (Απρίλιος 2007, 24 ώρες).
- **The Art and Science of Negotiations (Advanced course).** Σεμινάριο προχωρημένων τεχνικών διαπραγματεύσεων από το Διευθυντή του Kennedy School Negotiation Project του Harvard, καθηγητή Brian Mandell (Απρίλιος 2007, 16 ώρες).
- **Structural Equation Modeling with Lisrel.** Σεμινάριο από τον καθηγητή Karl Joreskog αναφορικά με τη χρήση της τεχνικής των σύνθετων δομικών εξισώσεων (structural equation modeling) με τη χρήση του στατιστικού πακέτου Lisrel (Ιανουάριος 2007, 9 ώρες)

Πιστοποιητικά

- **Toefl**, Βαθμός 267, Φεβρουάριος 2002
- **Πιστοποιημένος Σύμβουλος από τον EOMMEX**, 2007
- **Πιστοποιημένος εκπαιδευτής από τον ΟΑΕΔ** σε προγράμματα επιμόρφωσης ΛΑΕΚ, Μάρτιος 2008

Ξένες Γλώσσες

- **Αγγλικά** – Άπταιστα (University of Michigan, Certificate of Proficiency in English)
- **Γαλλικά** – Πολύ καλά (Delf 1: A1,A2,A3,A4, Certificat de langue Française)
- **Ιταλικά** – Πολύ καλό (Palso -Superiore)

Διακρίσεις

Κατάκτηση 1^{ης} Θέσης στο φοιτητικό πανελλήνιο πρωτάθλημα Microsoft Office, 2007

Τιμητική αναφορά στον πρόλογο του βιβλίου «One versus All: Negotiating Strategically» του καθηγητή Ανδρέα Νικολόπουλου (εκδόσεις Palgrave Macmillan), 2011.

Τιμητική αναφορά στο συλλογικό τόμο με τίτλο European Company Statute: A new approach to corporate governance. (Gold, Nikolopoulos, Kluge. Peter Lange: 2009)